



Matheus Ulhoa

Formação

- Bacharel em Engenharia de Minas, UFMG, 2017.

Especialidades

- Planejamento de Lavra Estratégico.
- Tratamento de Minérios.
- Suporte Técnico.
- Comercial.

Qualificações

- Software de Mineração: Micromine, Deswik, SimSched, SGeMS, Minero, AutoCAD.
- Outros: Microsoft Office Suite, JIRA (Sistema de Suporte).

Cursos

- 2016, Curso de Blaster aplicado à Lavra a Céu Aberto e à Lavra Subterrânea, CEGON/Minas Jr – 8h.
- 2014, Excel 2013 Avançado, Plataforma Udemy – 36 horas.

Perfil LinkedIn:

- <https://www.linkedin.com/in/matheus-ulhoa-b8494b6a/>

Idiomas

- Inglês fluente.
- Espanhol intermediário.
- Português nativo.

Experiência Profissional

2017 – Present: MiningMath Software Ltda – ME

Sócio Minoritário/Associado.

Serviços de Consultoria — Engenheiro de Planejamento Junior.

- Responsável pelo planejamento de lavra estratégico. Atividades envolvem manipulação de base de dados de clientes, execução de otimizações de cava, sequenciamento com blendagem, desenho de cava, análise e reporte de resultados de um planejamento de lavra.
- Projeto para empresa de minério de ferro.

Vertente Software — Equipe Comercial e de Suporte Técnico.

- Suporte técnico e comercial para clientes e parceiros.
- Responsável pelos Relacionamentos Acadêmicos.
- Criar conteúdo técnico-comercial e reestruturar o tutorial do SimSched.
- Testes internos e externos do SimSched usando bases de dados reais.



- Reestruturação da identidade visual de apresentações técnico-comerciais.
- Assistência com estratégias de marketing e vendas.

2016 – 2016: MiningMath Software Ltda – ME

Estagiário em Engenharia de Minas.

- Suporte técnico para clientes dos produtos da MiningMath – SimSched Pit Optimizer e SimSched Direct Block Scheduler.
- Criação de conteúdo técnico-comercial para estabelecer uma base de material a ser usado pelo sistema de suporte, mailing e marketing. Textos e vídeos são comuns para esta finalidade, usualmente cobrindo o as Perguntas Frequentes de clientes e parceiros.
- Gestão de contatos com o acompanhamento periódico e prospecção de parcerias e oportunidades.
- Criação de apresentações para reuniões e conferências técnico-comerciais.
- Execução de testes internos e externos para identificação de bugs no algoritmo.
- Assistência com adaptação de campanhas de marketing, publicidade e estratégias de venda para o nicho no qual o negócio está inserido.
- Assistência com tradução e revisão de conteúdos produzidos. Devido ao tamanho da equipe, a demanda internacional, o número de conteúdos produzidos no estágio inicial de desenvolvimento, havia necessidade de um intenso trabalho de tradução e revisão.

2010 – 2011: COPASA Águas Minerais de Minas S/A

Responsável pela logística do escritório central, assistindo à gestão administrativa com a redefinição de processos e rotinas.

- Coordenação da gestão de frota: manutenção programada dos veículos, despacho de multas para motoristas responsáveis, vistoria de danos, supervisão de uso e sua adequação aos padrões da empresa.
- Coordenação de controle patrimonial.
- Prestar apoio a clientes, fornecedores e prestadores de serviços.
- Cotação de preço, aquisição e estocagem de materiais e insumos.